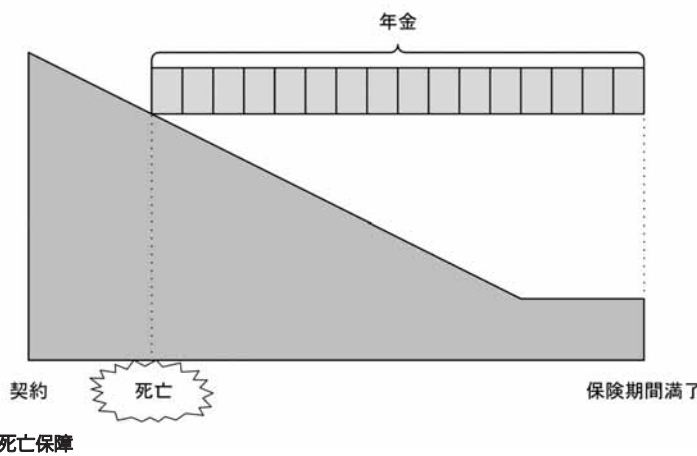


(図) 家族収入保険 (収入保障保険)



家族収入保険(収入保障保険)には損益分岐点がある

家族収入保険とは、保険期間中に被保険者が死亡した場合、年金を保障する期間満了時まで毎月支払うという死亡保障の保険です。一家の大黒柱が亡くなっても、その方に代わって残された家族に年金(収入)を届けるという意味で、家族収入保険という名称がつけられており、保険会社によって

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

解約+新契約の乗り換えでの注意点

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

最初は割安だが、やがて割高に 乗り換え話法の格好のターゲット 保全活動を怠ると他社に契約が

保全ビジネスへの挑戦

SH Plus株式会社 代表取締役 太田 俊司
HP: <https://www.shplus.co.jp>

お知らせ
【新刊出来!!】
保全ビジネスへの挑戦
生命保険業界に必要なイノベーション
SH Plus株式会社 CEO 太田俊司著
・四六判/200頁/定価1870円(税込)
詳細は(10)面へ

家族収入保険とは、保険期間中に被保険者が死亡した場合、年金を保障する期間満了時まで毎月支払うという死亡保障の保険です。一家の大黒柱が亡くなっても、その方に代わって残された家族に年金(収入)を届けるという意味で、家族収入保険という名称がつけられており、保険会社によって

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

家族収入保険とは、保険期間中に被保険者が死亡した場合、年金を保障する期間満了時まで毎月支払うという死亡保障の保険です。一家の大黒柱が亡くなっても、その方に代わって残された家族に年金(収入)を届けるという意味で、家族収入保険という名称がつけられており、保険会社によって

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も

既契約保険の最新化は、その後の新契約の保険料が既契約よりも割安になることが多いので、フルコミッションの営業社員の場合は報酬につながりません。そのため、営業社員のモチベーションアップにはならないのですが、お客さまには喜んでいただける保全活動の一つだといえます。ただし、最新化、つまり既契約を解約して新たに

自給免責期間が新たにスタート
契約転換制度を活用する選択肢も